

# Rexel Finansservice

Ovanligt bra möjligheter

**REXEL**

a world of energy



# Ovanligt enkla och bra möjligheter

---

Rexel, Storel och Selga erbjuder flera olika finansieringstjänster som vänder sig till olika kundsegment med olika erbjudanden. Med bra valmöjligheter i finansieringen är vi med och driver försäljningen och utvecklingen framåt för våra kunder.

---

Att erbjuda våra kunder flexibla och innovativa tjänster och produkter inom området finansiering ser vi som en del i vårt helhetserbjudande. Vi vill skapa värde både för våra kunder och slutkunder och bidra till att driva försäljning och utveckling framåt.

Våra tjänster omfattar olika former av delbetalning för företag och konsumenter, moderna betalverktyg, kreditservice, projekt-/entreprenadgarantier och investeringsfinansiering.

Vi samarbetar med välkända aktörer som tillsammans med oss kan erbjuda förmånliga erbjudanden till våra kunder och våra kunders kunder.

Välkommen att utforska vår palett av service, tjänster och produkter som ger ovanligt bra möjligheter i finansieringen.

## Produkter och tjänster

- Kreditservice
  1. Fakturaköp
  2. Fakturaservice
  3. Inkasso
- Delbetalning för företag (juridiska personer)
- Delbetalning för våra kundföretag
- Delbetalning för konsument
- Investeringsfinansiering
- Projekt-/entreprenadgaranti
- Mobilgirot

## Samarbetspartners





## Kreditservice

Kreditservice består av tre fristående tjänster som minskar administrationen och stärker likviditeten. Kreditservicepaketet hjälper våra kunder att få betalt snabbare och frigör tid att tjäna mer pengar. Du väljer en, två eller tre delar i paketet.

### Fakturaköp

Fakturaköp är ett sätt att minska risk och finansiera tillväxt. Det ger förbättrad likviditet, mindre administration och hög flexibilitet. Du väljer att sälja alla eller delar av dina fakturor mot en avgift på 2-4 % (du får 96-98 % av fakturans värde). Snabb och personlig service.

Månadsavgift 250:- + 19:-/hanterad faktura + porto (ord. pris 394:- + 30:-/hanterad faktura + porto).

### Fakturaservice

Fakturering och påminnelser för sena eller uteblivna betalningar sköts av en extern partner. Fördelen är ett enkelt och effektivt sätt att flytta tid från administration till fokus på affärer. Mot en fast månadsavgift tar Intrum Justitia hand om ditt företags hela fakturering och påminnelsehantering.

Månadsavgift 395:- + 19:- per utskickad faktura (ord. pris 495:- + 30:- för faktura).

### Inkasso

Det kostar tid och pengar att kräva in uteblivna betalningar. Med vår inkassotjänst undviker du kundkonflikter och säkerställer betalningar.

Mot en årsavgift på 995:- hanterar Intrum Justitia uteblivna betalningar. Inkassokrav ingår utan kostnad (ord. pris 2.900:-/år och 250:- för inkassokrav). Intrum Justitia erbjuder även inkassoutbildning.

För fullständig prislista, kontakta Intrum Justitia.

Har du frågor är du välkommen att maila oss på [finanstjanster@rexel.se](mailto:finanstjanster@rexel.se)

#### • Avtal

Vårt kreditservicepaket är framtaget i samarbete med Intrum Justitia. När du vill använda dig av en eller flera delar av kreditservice tar du enkelt kontakt direkt med Intrum Justitia.

#### • Villkor

Tecka en, två eller alla tre delarna i kreditservicepaketet. Avtalet tecknas direkt med Intrum Justitia. Priset är förhandlat av Rexel för att ge våra kunder bästa möjliga villkor.

#### • Kontakt Intrum Justitia

Mail: [forsaljning@se.intrum.com](mailto:forsaljning@se.intrum.com), skriv "Storel, Selga eller Rexel" i ämnesraden.

Telefon fakturaköp: 08-616 77 77

Telefon inkasso & fakturaservice: 08-616 78 50

### Fördelar

- Minskar det administrativa arbetet
- Frigör tid för kärnverksamheten
- Skapar bättre kassaflöde
- Stärker likviditeten, minskar risken, finansierar tillväxt
- Säkerställer betalningar i tid vilket förbättrar den egna betalningsförmågan
- Underlättar kommunikationen med kunder som betalar sent
- Sparar tid och pengar

**intrum**  **justitia**



## Delbetalning för juridisk person/slutkund

Vi erbjuder slutkunder att delbetala investeringar inom belysning, solenergi, laddsystem, fastighetsautomation, larm/säkerhetsinstallationer mm. Finansiering gäller både produkter, installation och om man vill, även moms.

### Delbetalning av investering

En bra finansiering ger möjlighet att besluta om en icke budgeterad investering utan att det påverkar likviditeten. Fördelen för dig som installatör är att du snabbt får betalt vilket förbättrar ditt företags likviditet.

Installation av solcells- och belysningsanläggningar ger besparingar genom lägre energiförbrukning eller egenproduktion av el som kan användas till att delbetala investeringen.

Vi samarbetar med DLL, ett globalt företag som arbetar med finansieringslösningar i hela världen. Tillsammans med utrustningstillverkare, återförsäljare och distributörer erbjuder DLL finansiella lösningarna för företag. DLL är ett helägt dotterbolag till Rabobank Group. Läs mer på [www.dllgroup.com](http://www.dllgroup.com)

### Beskrivning

Har du en slutkund som vill finansiera sin investering genom delbetalning kontaktar du oss och talar om vad kunden vill finansiera.

- Grundkrav för en kreditansökan hos DLL
  - Produkter, installation och moms kan ingå, minst 50 % av totalsumman ska vara material.
  - Investeringskostnaden ska överstiga 20.000 kr. Det finns ingen maxgräns.

#### • Produktområden

Genom DLL finansierar vi produkter och system relaterade till energibesparing och förnybar energi, till exempel solcellsanläggningar, laddsystem för elbilar, belysningsanläggningar, hem- och fastighetsautomation, motorer och frekvensomriktare men även data/tele och larm/säkerhet.

#### • Ansökan

Vi gör kreditprövning och tar fram ett erbjudande baserat på investeringsbeloppet. I de flesta fall får vi lånelöfte samma dag.

#### • Utbetalning

När installationen är klar och godkänd av slutkunden får du inom en vecka betalt av DLL som tar över ansvaret för slutkundens betalningar.

#### • Villkor

- Sedvanlig kreditprövning görs.
- Återbetalningstid på 24-60 månader.
- Räntesatsen sätts vid varje enskilt tillfälle beroende av lånets storlek, återbetalningstid och kreditvärdighet.
- Slutkunden väljer om även moms ska finansieras.

#### • Premium-/Partnerkunder

Är du Premium-/Partnerkund kan du teckna ett eget avtal med DLL och själv erbjuda och hantera delbetalning för dina slutkunder.

### Fördelar för slutkunden

- Delbetalning upp till 60 månader
- Underlättar investeringsbeslut
- Frigör kapital
- Energibesparing kan delbetala finansieringen
- Både produkter, installation och moms kan ingå

### Fördelar för installatören

- Förbättrar likviditet och lönsamhet
- Mervärden som ger möjlighet till fler affärer
- Ingen avgift/kostnad för installatören





## Delbetalning för våra kundföretag

När du som installatör står i begrepp att investera i lite dyrare produkter som till exempel fibersvetsar, fiberblåsutrustning, datanätsinstrument eller andra mätinstrument kan du delbetala dessa genom oss.

### Delbetalning och leasing

Vi finansierar till exempel dyrare mätinstrument för koppar/fiber, exempelvis Fluke/Lantek, fibersvetsar, OTDR-instrument och fiberblåsutrustning. Även elverktyg kan finansieras. För en nyetablerad elinstallatör innebär en hel uppsättning elverktyg en betydande kostnad som underlättas genom delbetalning. I vissa fall kan vi även erbjuda leasing.

Du binder inte kapital och får kontroll på kostnaderna. Samtidigt har du tillgång till ett nytt instrument när du behöver det och behöver inte hyra varje gång.

När det gäller dyrare mätinstrument finns även ett upplägg för leasing. Kontakta din säljare hos oss om du är intresserad av detta.

### Beskrivning

När du vill delbetala eller leasa ett instrument kontaktar du oss och talar om vad du vill finansiera.

#### • Ansökan

Vi gör kreditprövning och tar fram förslag på alternativ beroende på belopp och önskad återbetalningstid. I de allra flesta fall får vi ett kreditbeslut samma dag.

När krediten, alternativt leasingupplägget är på plats och avtal är skrivet levererar vi instrumentet, verktygen etc. DLL övertar ansvaret för dina betalningar.

#### • Villkor

- Sedvanlig kreditprövning görs.
- Återbetalningstid på 24-60 månader.
- Räntesatsen sätts vid varje enskilt tillfälle beroende av summa, återbetalningstid mm.
- Du väljer om även moms ska finansieras.



### Fördelar

- Underlättar kostsamma investeringar
- Ingen bindning av kapital
- Delbetalning med vald återbetalningstid
- Vid leasing kan instrument/utrustning bytas vid leasingtidens slut







## Delbetalning för konsument

Till privatpersoner som vill investera i till exempel en solcellsanläggning, laddstation för elbil, funktioner för ett smart hem eller ett kamerasystem/trygghetslösning erbjuder vi två olika möjligheter till delbetalning.

### Kontofinansiering och investeringslån

Möjlighet att erbjuda kontofinansiering och investeringslån till privatpersoner kan göras av våra Premium-/Partnerkunder. Via Ecsters internetbaserade verktyg Netsale hjälper du din kund att ansöka om kredit. Svaret får du omgående och hanteringen är enkel.

### Kontofinansiering

Konto är en kredit utan säkerhet som kan återanvändas. Till varje konto kan ett eller flera Ecster-kort kopplas. Kortet fungerar på fler än 34 miljoner inköpsställen världen över.

Kunden kan på ett och samma konto göra flera köp till olika delbetalningsvillkor, som sedan redovisas på en samlingsfaktura månaden efter inköpen.

Krediterna (belopp mellan 2 000 kr – 100 000 kr) löper till dess att kunden eller Ecster säger upp den. Kunden kan välja att slutbetala utan extra avgift.

### Investeringslån

När kunden gör en investering som kostar mellan 25 000 kr och 200 000 kr kan finansiering göras med ett investeringslån. Du hjälper kunden att ansöka om lånet via webbverktyget Netsale och får svar direkt.

Kunden väljer själv återbetalningsmodell (annuitetslån eller rak amortering) och vilken återbetalningstid som passar. Ingen säkerhet krävs.

Med annuitet som betalningsmodell är månadskostnaden den samma vid varje betalningstillfälle. Vid kredittidens början är en större del ränta och en mindre del amortering. Allt eftersom lånet amorteras minskar räntedelen och det blir större utrymme för amortering.

Med rak amortering minskar beloppet att betala månad för månad. Amorteringen är lika stor vid varje betalningstillfälle, men eftersom räntan beräknas på

den del av lånet som finns kvar att betala minskar månadskostnaden för varje amortering.

Månaden efter inköp och leverans får kunden sin första betalningsavi via post och kan även välja att månadsbeloppet dras via autogiro. Extraamortering eller slutbetalning av lånet kan göras när som helst utan extra kostnad.

Är du inte Premium-/Partnerkund och intresserad av den här tjänsten tar du kontakt med oss på [finanstjanster@rexel.se](mailto:finanstjanster@rexel.se)

### Fördelar för slutkunden

- Svar direkt på kreditansökan
- Delbetalning upp till 120 månader
- Extraamortera/slutbetala utan extra kostnad
- Kunden väljer återbetalningsmodell
- Kunden väljer en återbetalningstid som passar
- Räntan är avdragsgill
- Underlättar investeringsbeslut
- Både produkter och installation kan ingå

### Fördelar för installatören

- Förbättrad likviditet och lönsamhet
- Mervärden som ger möjlighet till fler affärer
- Avslut direkt - snabba kreditbeslut
- Ingen kreditrisk
- Support både veckodagar och helger
- Ingen avgift/kostnad för installatören





## Investeringsfinansiering

Fyra av fem jobb i Sverige skapas av småföretag. Men finansiering är en utmaning och håller tillbaka tillväxten i Sverige. I samarbete med Toborrow hjälper vi våra kunder att underlätta investeringar i den egna verksamheten.

### Investeringsfinansiering

På Toborrow samlas tusentals långgivare som tävlar om att få låna ut pengar till företag. Vi erbjuder konkurrenskraftiga räntor på krediter från 100.000:- och uppåt. Ansökningsprocessen sker helt digitalt. Villkoren är flexibla och sätts helt av dig. Du väljer belopp, löptid och amorteringstakt. Resten tar Toborrow hand om.

Toborrow är ett alternativ till bankerna. På en digital marknadsplats erbjuds en snabb, enkel och flexibel låneprocess. Toborrow är registrerat hos Finansinspektionen och innehar undantag från tillståndsplikt enligt 2 kap. 3 § lagen (2010:751) om betaltjänster. Toborrow står därmed under FI:s löpande tillsyn.

### Beskrivning

Pengarna lånas ut av privatpersoner och företag, utan traditionella mellanhänder. Det ger en ny lånemarknad med engagerade långgivare som ger fler företag chansen att växa. Internationellt växer marknaden mycket snabbt. Där kallas det Marketplace Lending. Vi kallar det en marknadsplats för företagslån.

- Grundkrav för en låneansökan på Toborrow:
  - Omsättning minst 1 miljon kronor.
  - En fungerande verksamhet.
  - Minst ett bokslut för att kunna bedöma kreditvärdighet.

- Ansökan

Låneansökan sker digitalt på [www.toborrow.se](http://www.toborrow.se). Inga papper åker fram och tillbaka, inga möten behövs. Du får svar i realtid om ditt företag uppfyller Toborrows kriterier. Det ger minimala omkostnader, vilket avspeglas i bättre lånevillkor.

- Presentation

Du presenterar dig själv och ditt företag och startar din auktion när det passar dig.

- Ta beslut om lån

Hos Toborrow samlas tusentals långgivare som finansierar ditt lån genom att lägga bud i en aktion. På så vis tävlar långgivare om att erbjuda dig den lägsta räntan. När budgivningen är slutförd tar du ställning till erbjudandet i lugn och ro och när lånet är fyllt bestämmer du om du vill ha lånet eller inte.

- Avgift till Toborrow:

Avgiften till Toborrow beror på vilken löptid du väljer för ditt lån.

- Upp till 12 månader är avgiften 2 % av beloppet.
- Mellan 12-24 månader är avgiften 3 % av beloppet.
- Mellan 24-36 månader är avgiften 4 % av beloppet.

Avgiften tas ut när du accepterar ett låneerbjudande.

Utöver detta betalar du räntan som långgivarna erbjuder dig om du accepterar lånet. Skulle du efter budgivningen välja att inte acceptera lånet kostar det ingenting.

- Utbetalning

Pengarna finns på ditt konto inom 24 timmar. Toborrow hanterar all juridik och administration, helt utan fysiska papper.

### Fördelar

- Enkel hantering
- Du sätter alla villkor för lånet
- Allt sker helt online, inga fysiska möten eller papper
- Snabb utbetalning (inom 24 timmar)
- Möjlighet att betala tillbaka lånet i förtid, utan extra avgifter







## Projekt-/Entreprenadgaranti

Tillsammans med Moderna Garanti erbjuder vi våra kunder möjlighet till förmånliga projektgarantier. Garantin erbjuds generellt utan krav på borgen, inteckning eller deponerade medel.

### Projekt-/entreprenadgaranti

Vi vill erbjuda våra kunder enkelhet och snabb hantering och vi menar att kundens pengar gör större nytta i företaget än på ett depositionskonto hos banken. Moderna Garanti säkrar ekonomisk ersättning om försäkringstagaren (entreprenören) inte fullgör sitt åtagande. Detta motsvarar bankernas produkt bankgaranti.

Det finns inga generella krav på säkerheter (spärrade medel, inteckningar etc) och garantin binder inte upp rörelsekapital. Hantering via ett onlinesystem gör administrationen enkel.

Via oss tecknas ett förmånligt avtal för Modernas tjänster av försäkringsavtal. Du får tillgång till en onlineportal för enkel administration där du beställer garantier och tar ut garantibrev elektroniskt med en leveranstid på 1-24 timmar. Du får också fullständig överblick av din garantiportfölj, avtal och fakturor.

Moderna Garanti är specialiserade på garantier och kreditförsäkringar och medlemmar i den internationella organisationen för kredit- och garantiförsäkringsföretag, The International Credit Insurance & Surety Association (ICISA). Moderna är återförsäkrade hos några av världens största återförsäkringsbolag: Munich Re och Hannover Re och ingår i den Danska koncernen Tryg Forsikring A/S.

### Beskrivning

Entreprenadkontrakt innehåller ofta i enlighet med Allmänna Bestämmelser ett krav på att entreprenören ska lämna en säkerhet till beställaren som garanterar åtagandet under fullgörandetiden och/eller garantitiden. Oftast ställer beställaren krav på en kombinerad fullgörande- och garantitidsgaranti som är att likställas med en bankgaranti. Garantityperna går även att beställa var och en för sig.

#### • Omfattning

Fullgörandegarantin skyddar beställaren mot extrakostnader som kan uppstå om entreprenören går i konkurs och inte fullgör sitt åtagande under entreprenadtiden fram till godkänd slutbesiktning. Garantitidsgarantin skyddar även beställaren mot extrakostnader som kan uppstå om entreprenören går i konkurs och inte kan fullgöra sina åtaganden under garantitiden.

#### • Garantibelopp

Enligt AB-reglerna är garantibeloppet under fullgörandetiden vanligtvis 10 % av kontraktssumman, men kan variera beroende på beställarens krav. Garantibeloppet under garantitiden är vanligtvis 5 % av kontraktssumman, men kan variera beroende på beställarens krav.

#### • Löptid

Fullgörandegarantin börjar gälla i samband med att entreprenaden inleds och avslutas vid godkänd slutbesiktning. I samband med slutbesiktning inleds garantitidsgarantin som löper under överenskommen tidsperiod, enligt AB-reglerna vanligtvis under två till fem år.

### Fördelar

- Beställning online, du får din garanti redan samma dag
- Du behöver inte sända garantierna i retur
- Du behöver inte bevaka slutdatum
- Säkerhet för garanti krävs inte

**Moderna Garanti**



## MobilGiro - en modern betalösning

Tjänsten lanseras i början av 2017 och är ett nytt och modernt sätt att ta betalt. Mobilgirot fungerar oavsett faktureringsystem och ersätter andra giron med en snabb, flexibel och säker betalösning. Kontot, som är gratis och startas på några minuter erbjuder vi till medlemsföretag i Club Storel och Selga Xtra.

### MobilGiro

Vår samarbetspartner har tagit fram en tjänst för att effektivisera betalflöden på ett modernt sätt. Enkelt förklarar ersätter MobilGiro andra giron med en snabb, flexibel och säker betalösning. Mobilgirot är anpassat för tjänste- och serviceföretag och ger möjlighet att ta betalt av kund direkt i mobilen eller från befintligt fakturerings-system. Din kund kan välja betalmetod och om denne använder kreditkort kan du ta betalt direkt och kunden ändå betala senare.

Som medlem i Club Storel eller Selga Xtra får du fördelar. Kontot är gratis och kostar bara när det används i form av transaktionsavgift som är rabatterad.

### Beskrivning

När du tar betalt av din kund får denne automatiskt ett SMS med gällande betalänk. Kunden väljer enkelt hur denne vill betala, betal- eller kreditkort, Swish eller på annat sätt. När kunden betalar finns pengarna direkt på Mobilgirokottot. Snabbt, enkelt och tryggt kan ni nu bli digitala på riktigt!

- Använd befintliga arbetsrutiner
  - Använd befintligt fakturasystem
  - Använd Mobilgirots webbapplikation för att ta betalt
  - Skicka fakturan digitalt via Mobilgirot
  - Händelsearkiv i realtid

#### •Alternativa betalätt

Den tekniska plattformen medger att dina kunder kan välja att betala med betal- eller kreditkort, Swish, direkt banköverföring eller via Mobilgirots hemsida.

#### •Enkelt att ta betalt

Skapa fakturan som vanligt i befintligt fakturaprogram, skicka den till kundens mobilnummer & mobilgirot.se och allt är klart.

- Fungerar på alla enheter  
Mobilgirot fungerar i dator, mobil eller platta och det spelar ingen roll vilket fakturasystem som används.
- Flera användare, ett giro  
Lägg till fritt antal medarbetare som kan ta betalt, alla inbetalningar kommer till mobilgirokottot.

### Fördelar för slutkunden

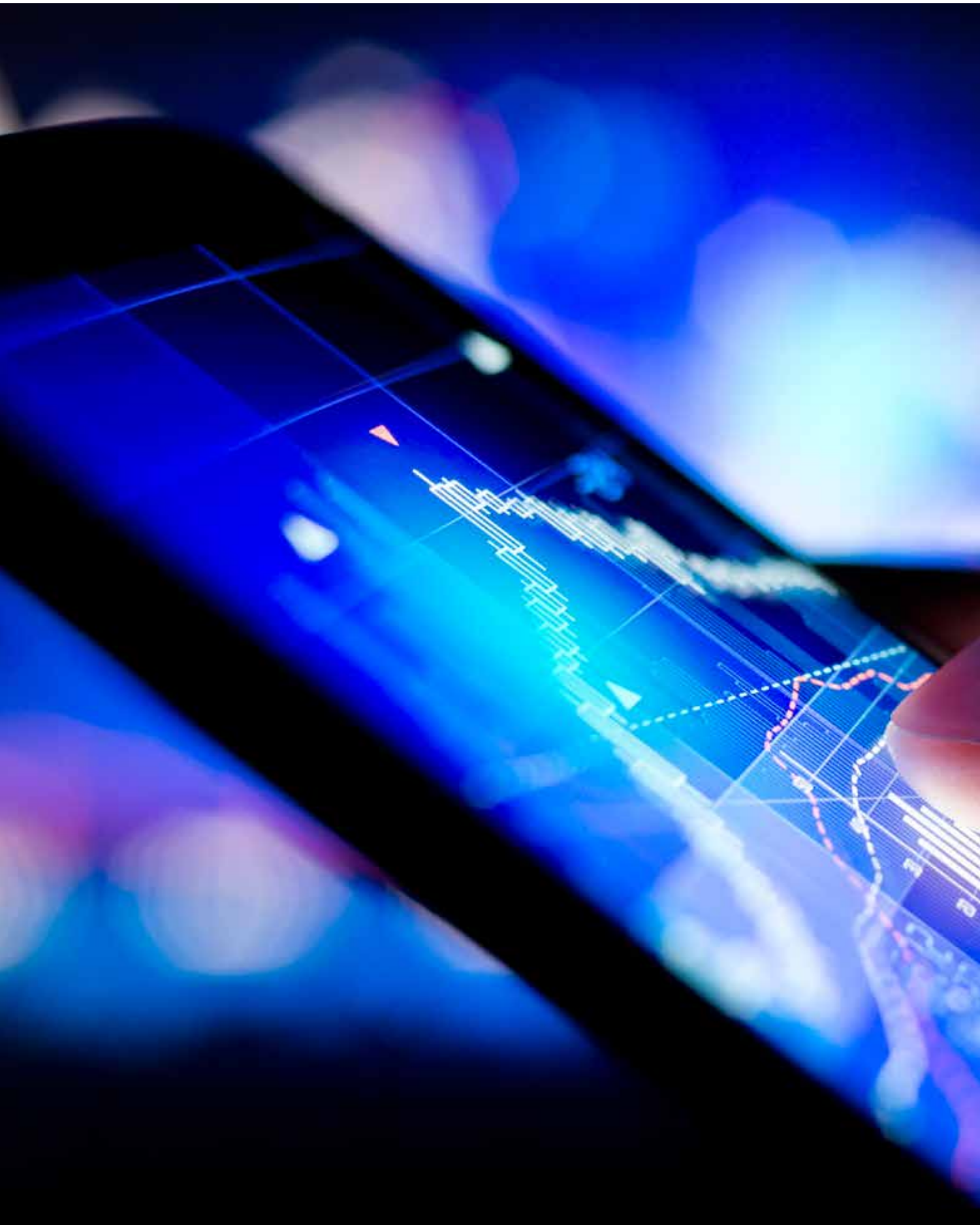


- Betala med kredit- eller betalkort, Swish eller annat valfritt sätt
- Enkelt att använda via betalänk i SMS
- SMS kan vidareändas om annan person ska betala

### Fördelar för installatören

- Snabbare betalprocess
- Tryggt och säkert
- Sänker kreditrisken
- MobilGiro är enkelt och lättanvänt
- Stärker kundrelationen
- Med Mobilgirot behövs inget bankgiro





Rexel Sverige AB  
Box 103, 125 23 Älvsjö  
Tel: 08-556 214 00  
finanstjanster@rexel.se  
www.rexel.se

